

VORTRAGSINHALTE UND KURSABLAUF

Erfolgreich implantieren! Von der Planung zur OP

ZA Jens Böttcher und Dr. Dr. Rainer Kling

Die Referenten werden im Rahmen einer Live-OP zeigen, welche analogen und digitalen Tools bei der Planung und Durchführung in der täglichen Praxis erfolgreich nutzbar sind. An praktischen Beispielen, die sofort alltagswirksam sind, wird gezeigt, welche Vorteile praxisorientierte Fortbildungen haben.

Dabei stehen minimalinvasive Techniken mit unterschiedlichen Implantattypen im Vordergrund. Es werden leicht umzusetzende, praxisnahe OP-Techniken erläutert und gezeigt.

Was passiert davor und danach?

ZT Marc Herzigkeit

Unser Ziel muss es sein, sowohl für Einsteiger als auch für Profis hilfreiche Tools für die Fehlervermeidung und die größtmögliche Sicherheit beim Implantieren zu bieten.

Hierbei ist das heute nicht mehr wegzudenkende digitale Arbeiten von der digitalen Abformung bis zur navigierten Bohrschablone enorm hilfreich.

Herr Herzigkeit stellt bewährte und neue innovative Möglichkeiten vor und weiß diese aus seiner umfangreichen Erfahrung zu bewerten. Immer mit dem Ziel, Fehlentscheidungen im Interesse der Patienten und der Praxisreputation zu vermeiden.

Wie geht es weiter?

Daniel Fraga

Der punktuelle Kongressbesuch oder der Vortrag über die neueste Technologie bringen frische Ideen in die Praxis, aber lösen in der Regel kein Alltagsproblem. Hier kommt es definitiv auf das Tun und Anwenden an, um sicher und erfolgreich in der eigenen Praxis zu implantieren.

Daniel Fraga zeigt aus über 20 Jahren StudyClub Geschichte, wie sich diese Fortbildungsform immer weiter perfektioniert hat und warum ein großer Teil der Teilnehmer teilweise bis zum Ende ihrer zahnärztlichen Tätigkeit dabei bleiben.

Ziel dieser Veranstaltung

Ziel der Fortbildung ist es, Zahnärzten die noch nicht oder nicht regelmäßig implantieren, eine **Orientierung** im Dschungel der Verfahren, Systeme und Methoden zu geben.

Dabei stehen neben dem Patientenwohl immer die Umsetzbarkeit im Praxisalltag und die Sicherstellung des wirtschaftlichen Erfolges im Vordergrund.

Es wird um häufige **Fehler und deren Vermeidung bzw. Bewältigung** gehen und um generelle, bewährte Strategien, und schließlich darum, wie die Implantation zu einem erfolgreichen Standbein wird, welches auch den Ruf der Praxis optimiert.

Die nicht zu unterschätzende Rolle der Zusammenarbeit mit den zahntechnischen Laboren und der Spagat zwischen der Realität der Praxen und der Entwicklung hin zum **Digitalen Workflow** ist ein weiteres Thema. Hier besteht auch die Möglichkeit der praktischen Demonstration verschiedener Systeme.

Neben den systematischen Unterschieden von ein- und zweiteiligen Implantaten und deren Bedeutung für die Ansprache verschiedener Patientengruppen wird auch die zunehmende Nachfrage nach keramischen Implantaten (am besten **minimalinvasiv** inseriert) eine Rolle spielen.

Abschließend steht das Thema kontinuierliche **Fortbildung** zur Diskussion. Hier wird deutlich werden, dass die Auswahl der Fortbildungsform und -themen essenziell ist, damit sowohl Berufseinsteiger als auch sog. "alte Hasen" für ihren Praxisalltag profitieren.



Ihre regionale
Ansprechpartnerin:

Isabel Fraga

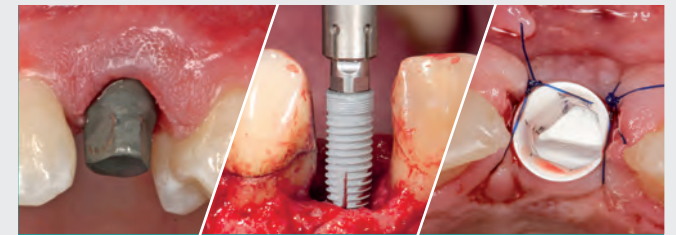
Mobil: 0151 · 70 16 14 47

E-Mail: isabel.fraga@fraga-dental.de

FORTBILDUNG mit LiveOP



Implantologie im Praxisalltag



Mittwoch, 18. Sept. 2019
15:00 – ca. 18:30 Uhr

Zahnarztpraxis Jens Böttcher
Schiffbrücke 1

Neustadt
in Holstein/Ostsee



DIE REFERENTEN

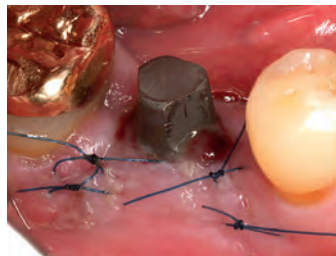
ZA Jens Böttcher, Neustadt

- Examen an der Christian-Albrechts-Universität Kiel
- Stabsarzt/Oberstabsarzt in Flensburg
- Assistenzzeit in der Praxis Dr. Schareyka, Bad Schwartau
- Niederlassung mit eigener Praxis in Neustadt in Holstein
- Behandlungsschwerpunkte: Implantologie und Funktionstherapie
- Mitglied mehrerer wissenschaftlicher Gesellschaften wie z.B. DGI, DGZMK, u.a.



Dr. Dr. Rainer Kling, Lübeck

- Studium der Medizin und Zahnmedizin in Essen, London und Gießen
- Weiterbildung zum Mund-Kiefer-Gesichtschirurgen und Oralchirurgen bei Professor Mohr in Essen
- Weiterbildung zum Erwerb der Zusatzbezeichnung „Plastische Operationen“, zuletzt als Oberarzt und leitender Arzt der Fehlbildungssprechstunde
- Tätigkeitsschwerpunkte „Implantologie“ und „Ästhetische Gesichtschirurgie“
- seit 2004 in der Gemeinschaftspraxis Buntepraxis Lübeck
- implantologische Schwerpunkte: Nervdarstellung und Nervlateralisation, Knochenaufbau mit freien Knochenblöcken und Knochenscheiben



DIE REFERENTEN

ZT Marc Herzigkeit, Eutin



- Laborleitung der Thomas Voigt Dentaltechnik GmbH, Eutin
- Kundenbetreuung und Neukundengewinnung der Thomas Voigt Gruppe für alle Firmen mit folgenden Schwerpunkten
- Modellguss und Kombinationsprothetik
- Digitale Verfahrenstechniken
- Spezialisierung im Bereich Intraoralscan mit verschiedenen Systemen
- Laborscanbetreuung verschiedener Systemanbieter
- Digitale Planung 3D-Navigation



Daniel Fraga, Bönningstedt/Hamburg

- Jahrgang 1970, verheiratet, 3 Kinder
- 1992 Abschluss Bank-Kaufmann
- 1992 Einstieg in die elterliche Firma Fraga Dental
- 1994 Veranstaltung von verschiedenen OP Kursen
- 1996 Betreuung von diversen StudyClubs
- 1997 Übernahme Fraga Dental
- ab 2001 Gründung eigener StudyClubs (Parodontologie, Implantologie, Endodontie, inzwischen bundesweit und auf Mallorca verfügbar)
- 2003-05 Entwicklung und Zulassung FairImplant System
- 2006 Markteinführung FairOne
- 2009 Markteinführung FairTwo



FAX-ANMELDUNG

Fax 040 · 55 67 331
oder per Mail: fortbildung@fraga-dental.de

Hiermit melde ich die unten genannte(n) Person(en) für die Fortbildung „Implantologie im Praxisalltag“ an. Da die Anzahl der Plätze auf 15 Personen begrenzt ist, entsteht mit dieser Anmeldung kein Anrecht auf eine Teilnahme. Wir werden die Plätze nach Eingang der Anmeldungen vergeben und ggf. auch die Anzahl der Plätze pro Praxis reduzieren.

Fortbildung „Implantologie im Praxisalltag mit Live-OP“

in der Zahnarztpraxis Jens Böttcher,
Schiffbrücke 1 · 23730 Neustadt in Holstein
Tel. 02191 · 34 34 34

Kostenbeitrag 18,50 €/Person

Diese Anmeldung gilt für:

Mittwoch, 18.9.2019, 15:00 - ca. 18:30 Uhr

Name(n)

Telefon

E-Mail

Anschrift

PLZ, Ort

Datum, Unterschrift

Praxisstempel

Alle Preise zzgl. ges. MwSt. Bei Absagen von Teilnehmern bis 2 Wochen vor Seminarbeginn berechnen wir keine Stornogebühr, bei Absagen bis 1 Woche vorher berechnen wir 50% der Kursgebühr und danach 80%.